

ПРОВЕРЬ, ПРОДАЕТ ЛИ ТВОЙ МАРКЕТИНГ?

№	точка контакта для B2B	оценка (от 1 до 100%)	что можно сделать лучше	кто отвечает	сроки	результат
1	Website					
2	Facebook					
3	Instagram					
4	LinkedIn					
5	Youtube					
6	Блог					
7	Участие в выставках					
8	Участие в мероприятиях как партнёр					
9	Проведение собственных ивентов					
10	Визитка					
11	Прайс лист					
12	Презентация					
13	Договор					
14	Коммерческое предложение					
15	Подпись к email					
16	Офис, вывеска, витрина					
17	Брендированный автомобиль компании					
18	FAQ (Клиентская поддержка)					
19	Отзывы					
20	Автоответчик					
	Дополни свои					

Нужна помощь в заполнении шаблона? Запишись на консультацию!

ВКЛЮЧИ СВОИ КАНАЛЫ ПРОДАЖ НА 100%

№	каналы продаж для B2B	оценка (от 1 до 100%)	что можно сделать лучше	кто отвечает	сроки	результат
---	-----------------------	--------------------------	-------------------------	--------------	-------	-----------

АКТИВНЫЕ КАНАЛЫ ПРОДАЖ

1	Website (SEO+продвижение)					
2	Facebook					
3	Instagram					
4	LinkedIn					
5	Youtube					
6	Email-маркетинг					
7	Форумы, группы					
8	Блог					
9	Direct mail					
10	Участие в выставках					
11	Проведение собственных ивентов					
12	Бизнес нетворкинги (BNI, Arena Biznesu)					
13	Партнёрские программы					
14	Телемаркетинг					
15	Маркетплейсы (Amazon, Etsy, Ebay, Olx)					
	Дополни свои					

ПАССИВНЫЕ КАНАЛЫ ПРОДАЖ

1	Офис					
2	Тендерные площадки					
3	Рекомендации					
	Дополни свои					

Нужна помощь в заполнении шаблона? Запишись на консультацию!