

ПЕРЕВІР, ЧИ ПРОДАЄ ТВІЙ МАРКЕТИНГ?

№	точка контакта для B2B	оцінка (від 1 до 100%)	що можна зробити краще	хто відповідає	терміни	результат
1	Website					
2	Facebook					
3	Instagram					
4	LinkedIn					
5	Youtube					
6	Блог					
7	Участь у виставках					
8	Участь у заходах в якості партнера					
9	Проведення власних івентів					
10	Візитка					
11	Прайс-лист					
12	Презентація					
13	Договір					
14	Комерційна пропозиція					
15	Підпис для e-mail					
16	Офіс, вивіска, вітрина					
17	Брендований автомобіль компанії					
18	FAQ (Клієнтська підтримка)					
19	Відгуки					
20	Автовідповідач					
	Додай свої					

Потрібна допомога в заповненні шаблону? Запишися на консультацію!

АКТИВУЙ СВОЇ КАНАЛИ ПРОДАЖУ НА 100%

№	точка контакта для B2B	оцінка (від 1 до 100%)	що можна зробити краще	хто відповідає	терміни	результат
---	------------------------	---------------------------	------------------------	----------------	---------	-----------

АКТИВНІ КАНАЛИ ПРОДАЖУ

1	Website (SEO+просування)					
2	Facebook					
3	Instagram					
4	LinkedIn					
5	Youtube					
6	Email-маркетинг					
7	Форуми, групи					
8	Блог					
9	Direct mail					
10	Участь у виставках					
11	Проведення власних івентів					
12	Бізнес нетворкінги (BNI, Arena Biznesu)					
13	Партнерські програми					
14	Телемаркетинг					
15	Маркетплейси (Amazon, Etsy, Ebay, Olx)					
	Додай свої					

ПАСИВНІ КАНАЛИ ПРОДАЖУ

1	Офіс					
2	Тендерні майданчики					
3	Рекомендації					
	Додай свої					

Потрібна допомога в заповненні шаблону? Запишися на консультацію!